

Exemple d'état des résultats
Nom de l'entreprise
État des résultats
Pour le mois 1 au 31 janvier

REVENUS **Ce sont les sommes tirées de la vente d'un produit ou de la prestation d'un service.**

revenus 1	35 000 \$	
revenus 2	2 000 \$	
Total des revenus		37 000 \$

COÛT DES VENTES (CPV)

Ces coûts sont engagés pour assurer la mise en marché de vos produits ou la prestation de vos services. Par exemple, le coût des ventes d'un fabricant comprendrait les matières premières,

Coûts directs 1	10 700 \$	
Coûts directs 2	4 670 \$	
Coûts directs 3	2 330 \$	
Coûts directs 4	1 590 \$	
Coût total des ventes		19 290 \$

BÉNÉFICE BRUT

Le bénéfice brut est le revenu des ventes moins le coût des produits vendus, excluant les frais généraux et administratifs.

17 710 \$

Bénéfice brut (% des ventes)

48 %

FRAIS DE VENTE, GÉNÉRAUX ET ADMINISTRATIFS

Les dépenses occasionnées par la conduite de vos activités

Salaires et avantages sociaux de la direction et du bureau	6 690 \$	
Publicité et marketing	1 350 \$	
Créances irrécouvrables	10 \$	
Frais de bureau et frais généraux	75 \$	
Occupation	45 \$	
Honoraires professionnels	350 \$	
Assurance	220 \$	
Réparation et entretien	170 \$	
Services publics	50 \$	
Total des frais généraux, de vente et d'administration		8 960 \$

BÉNÉFICE D'EXPLOITATION

8 750 \$

INTÉRÊTS **Les coûts sans lien avec l'activité principale, comme les intérêts et les frais bancaires.**

Intérêts (103) \$

Frais banque

Frais compte bancaire (350) \$

BÉNÉFICE AVANT IMPÔTS

8 297 \$

IMPÔTS

310 \$

BÉNÉFICE NET

Revenus moins dépenses

7 987 \$

désigne ce qui reste une fois que toutes les charges ont été payées.

