



COMMENT FAIRE
UN PITCH DE VENTE
CONVAINCANT

01

CAPTER L'ATTENTION

02

PRÉSENTER LE PROBLÈME (BESOIN DU CLIENT)

03

**PRÉSENTER TA SOLUTION ET LES BÉNÉFICES
RELIÉS À TA SOLUTION**

04

INVITER TON AUDITOIRE À POSER UNE ACTION
